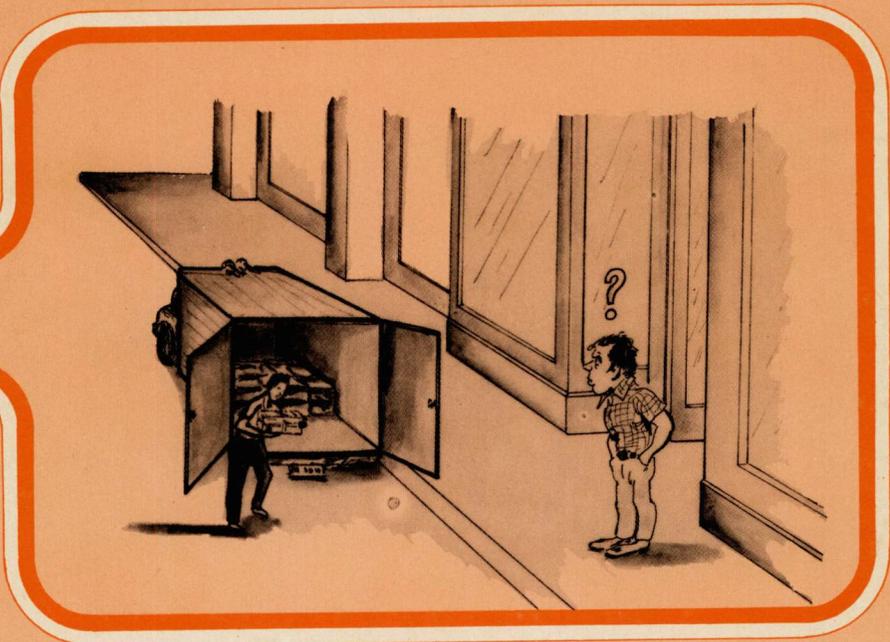


SENA

FORMACION ABIERTA Y A DISTANCIA



INVENTARIOS

VENTAS A PLAZOS

5

7

MODULO UNIDAD



SERVICIO NACIONAL DE APRENDIZAJE
MINISTERIO DE TRABAJO Y SEGURIDAD SOCIAL



CONTABILIDAD

VENTAS A PLAZOS

Especialidad:	CONTABILIDAD
Bloque Modular:	INVENTARIOS
Unidad Instruccional:	VENTAS A PLAZOS No. 7

GRUPO DE TRABAJO

Contenido Técnico:	LUIS EDUARDO RODRIGUEZ GABRIEL ANTONIO ALVARADO Regional Bogotá
Revisión Técnica:	RICARDO AVILA JUAN EGUIO ALFREDO GIRALDO Regional Barranquilla
Coordinación:	WILSON MORENO Div. de Comercio
Adecuación Pedagógica:	CAROLINA ISAZA MARTHA SOTO Div. de Comercio

Derechos reservados a favor del
Servicio Nacional de Aprendizaje, "SENA"

CONTENIDO

	Página
INTRODUCCION	6
OBJETIVO	6
AUTOPRUEBA DE AVANCE	7
I. INFORMACION BASICA SOBRE LAS VENTAS A PLAZOS	9
A. Concepto de ventas a plazos	9
B. Documentos	9
C. Requisitos de la empresa	9
D. Financiación	10
Ejercicio No. 1	13
II. SISTEMA ESPECIAL DE REGISTRO DE LAS VENTAS A PLAZOS	15
Ejercicio No. 2	19
III. CONTROL Y CONTABILIZACION PARA LAS VENTAS A PLAZOS	20
A. El control de las cuentas por cobrar a plazos	20
B. Contabilización	22
Ejercicio No. 3	32
IV. INFORMACION COMPLEMENTARIA	33
A. Informes de la Administración de Impuestos Nacionales	33
B. La reposición del artículo	36
Ejercicio No. 4	36

CONTENIDO

RECAPITULACION	37
AUTOEVALUACION FINAL	38
RESPUESTAS A LA AUTOPRUEBA DE AVANCE	41
RESPUESTAS A LOS EJERCICIOS	53
TRABAJO ESCRITO	66
BIBLIOGRAFIA	68

INTRODUCCION

Cuando escuchamos que se está efectuando una venta a plazos, pensamos en un comprador que hace un pago inicial sobre el precio de compra y luego cubrirá el resto en cuotas periódicas. Por lo tanto la facilidad que brinda este sistema de venta hace que sea muy utilizado.

Por cuanto los contratos de ventas a plazos usualmente se extienden por más de un año, la contabilización de este tipo de ventas se hace de una forma distinta a las de las ventas convencionales, ya que los cobros reales se extenderán a otros períodos contables. Estos movimientos originan procedimientos de los cuales nos ocuparemos en esta unidad.

En primer lugar tenemos, el concepto de venta a plazos, los documentos soporte, los requisitos de la empresa y la financiación, que condensamos para efectos de aprendizaje, en la información básica.

En segundo lugar tenemos la parte del control de las cuentas por cobrar y la contabilización, actividad que resumimos en control y contabilización de las ventas a plazos.

Por último desarrollamos una información complementaria donde se encuentran los informes a la administración de impuestos nacionales y la reposición del artículo. Pero, por los cambios continuos en las normas, se hace indispensable que el estudiante consulte las disposiciones vigentes en el momento de estudiar el presente material.

OBJETIVOS

Como ya mencionábamos en la presentación, hay ciertos procedimientos especiales para contabilizar las ventas a plazos; el auxiliar encargado deberá tenerlos muy claros para cumplir con eficiencia su labor, ya que más adelante éste deberá presentar el respectivo informe ante la administración de impuestos.

Para resolver este problema debemos precisar las actividades que ordenadamente conducirán a su solución.

Es por ello que al terminar el estudio de la presente unidad el alumno estará en capacidad de conocer a fondo el sistema de ventas a plazos, su registro y contabilización; controlar y contabilizar eficientemente las cuentas por cobrar, y diligenciar con base en el tratamiento contable de las ventas a plazos, los informes con destino a la Administración de Impuestos Nacionales.

AUTOPRUEBA DE AVANCE

Las preguntas que relacionamos a continuación le ayudarán a determinar si usted domina o no los contenidos de esta unidad.

Resuelva esta prueba y de acuerdo con su resultado determine si es necesario estudiar la presente unidad o continuar con la siguiente:

Tenemos los siguientes datos:

- A. Empresa vendedora "Distriequipos"
- B. Vende el 4 de septiembre de 19.. una máquina RX-170 según contrato 1001, por un valor de \$450.000. La cuota inicial es de \$100.000 y el saldo se cancelará en 20 cuotas mensuales. El costo del artículo es de \$320.000. El cliente Juan Sepúlveda paga sus cuotas cumplidamente.
- C. Vende el 12 de septiembre de 19.. un equipo ZV-281 a Luis Cáceres según contrato 1002 por un valor de \$240.000. La cuota inicial es de \$60.000 y el saldo se pagará en 24 cuotas mensuales. El costo del artículo es de \$150.000 y se han recibido los pagos cumplidamente.
- D. Vende el 25 de septiembre de 19.. una máquina AB-1047 a Martha Martínez según contrato 1003 por un valor de \$150.000. La cuota inicial es de \$50.000 y el saldo se pagará en 18 cuotas mensuales. El costo del artículo es de \$90.000. Los pagos se han hecho cumplidamente.

Elabore:

- 3 tarjetas auxiliares de Cuentas por Cobrar a plazos a 31 de diciembre de 19..
- Los comprobantes de contabilidad de:

- a. La venta a plazos
- b. El recaudo de la cuota inicial
- c. El pago de la cuota del mes de octubre, noviembre, diciembre
- La mayorización de los comprobantes.
- El informe ante la administración de impuestos 31 de diciembre de 19..

COMPARE SUS RESPUESTAS CON LAS QUE APARECEN AL FINAL DE LA UNIDAD.

I INFORMACION BASICA SOBRE LAS VENTAS A PLAZOS

A. REVERSEMOS EN PRIMER LUGAR EL CONCEPTO DE LAS VENTAS A PLAZOS:

Son las ventas de mercancías en las que el cliente se compromete a cancelar una cuota inicial al recibir el artículo y el saldo lo paga en cuotas mensuales iguales en 6, 12, 18, 20 o más meses, de acuerdo a los planes que le ofrezca la empresa.

Normalmente se cobra financiación por el crédito que se concede y de acuerdo al plazo acordado. De igual forma, la ley establece (como máximo) una cuota inicial del 40% del valor de la mercancía (D.L. 2053/74 -res. 15/70 Junta Monetaria).

B. DOCUMENTOS:

Es normal que se firme un contrato de compra-venta, en el cual el vendedor se obliga a entregar el artículo, reservándose la propiedad del mismo hasta que sea completamente cancelado y el comprador se obliga a pagar las cuotas cumplidamente.

Es común también que como respaldo al contrato, se hagan firmar letras por parte del comprador, para presionar el cumplimiento del pago.

C. REQUISITOS DE LA EMPRESA:

Para poder utilizar el sistema especial de registro de las ventas a plazos, la empresa debe cumplir con:

1. Llevar la contabilidad por el sistema de causación
2. De forma regular, organizada y permanente realizar ventas a plazos.
3. Obtener autorización previa de la administración de impuestos nacionales para utilizar el sistema de registro.

Si no cumple con estos requisitos debe hacer un registro de la forma ya vista en la Unidad de Ventas y Devoluciones de Clientes. Se debe informar entonces el volumen de ventas ordinarias y el de ventas a plazos.

D. LA FINANCIACION:

Generalmente en las ventas a plazos, debido al plazo que se concede, se cobran intereses. A continuación se presenta la tabla de financiación establecida por la Junta Monetaria en la que se indica:

1. El plazo para cancelar desde 1 hasta 30 meses
2. El factor para establecer el monto de cada cuota mensual: de acuerdo al plazo escogido. Este factor se multiplica por el valor a financiación y se obtiene la cuota que se debe pagar.

PLAZO DE CREDITO	INDICE DE AMORTIZACION MENSUAL POR PESOS DEL PRINCIPAL
1	1.02000
2	0.51505
3	0.34675
4	0.26262
5	0.21216
6	0.17853
7	0.15451
8	0.13651
9	0.12252
10	0.11133
11	0.10218
12	0.09456
13	0.08812
14	0.08260
15	0.07783
16	0.07365
17	0.06997
18	0.06670
19	0.06378
20	0.06116
21	0.05878
22	0.05663
23	0.05467
24	0.05287
25	0.05122
26	0.04970
27	0.04829
28	0.04699
29	0.04578
30	0.04465

EJEMPLO:

Un artículo se vende en \$70.000; se recibe de cuota inicial el 30% y el saldo se debe cancelar en 20 cuotas mensuales.

- ¿Cuánto es el valor de cada cuota mensual?

Precio de la venta	\$70.000
Cuota inicial 30%	<u>(21.000)</u>
Valor a financiar	49.000
Factor de financiación X 20 Meses	<u>0,06116</u>
Cuota mensual	<u><u>2.996,84</u></u>

- ¿Cuánto es el monto total de la financiación?

Valor cuota mensual	2.996,84
X número de cuotas	X 20
	<u>59.936,80</u>
Suma a recaudar	59.936,80
— Valor a financiar	<u>- 49.000</u>
Monto de la financiación	<u><u>10.936,80</u></u>

- El artículo tendría un costo, para quien lo compra de:

Precio de venta	70.000,00
Monto de financiación	<u>10.936,80</u>
Total	<u><u>\$80.936,80</u></u>

II SISTEMA ESPECIAL DE REGISTRO DE LAS VENTAS A PLAZOS

El sistema establecido por la Ley (D.L 2053/74 art. 32) para el registro de las ventas a plazos consiste en:

1. **Registrar el valor de venta y el costo de cada artículo:** Se debe manejar el sistema permanente para poder conocer el costo de cada artículo vendido.
2. **Establecer la utilidad potencial:** que se obtiene de restar el valor del contrato menos el costo de los artículos. Se llama potencial porque únicamente será efectiva cuando nos paguen.
3. **Calcular el % de utilidad:** Utilidad potencial = valor de la venta - menos costo adquisición de los artículos, se establece al dividir la utilidad potencial entre el valor de la venta.

$$\% \text{ de utilidad} = \frac{\text{Utilidad potencial}}{\text{valor de la venta}}$$

4. **Establecer la utilidad recibida o renta bruta del año gravable:** Se obtiene multiplicando el porcentaje de utilidad potencial por los bonos recibidos, luego de descontar de estos la parte correspondiente a la financiación.
5. **Presentar el saldo de utilidad diferida:** (no se ha realizado porque no han sido canceladas las cuotas).

EJEMPLO:

Con los siguientes datos vamos a trabajar siguiendo el procedimiento anteriormente enunciado:

Se vende al señor Arturo Ramírez según contrato No. 100 del 15-julio/XX, una lavadora por \$80.000 y su costo es de \$60.000. La forma de pago es: \$30.000 de cuota inicial y el saldo pagadero en 15 cuotas mensuales. Durante el año canceló 5 cuotas.

1. Valor de la venta \$80.000
Costo de la mercancía 60.000

2. Utilidad potencial = valor venta - costo = 20.000
o sea: 80.000 - 60.000

3. % de utilidad potencial = $\frac{\text{utilidad potencial}}{\text{valor venta}} =$
 $\frac{20.000}{80.000} = 25\%$

4. Utilidad realizada o renta bruta: para poder establecerla es necesario conocer, además de la cuota inicial, el valor de las cuotas mensuales.

a. Valor de la cuota mensual se establece:
cuota inicial \$30.000
Saldo a financiar a 15 meses 50.000

Valor de la cuota = 50.000 X 0.07783 =
3.891,50 según tabla ya relacionada.

Total a recaudar = 3.891,50 X 15 = 58.372,50

Financiación: 58.372,50 - 50.000,00 = 8.372,50

Financiación mensual = $\frac{8.372,50}{15} = 558.16$

b. Distribución de la cuota mensual:

Al recibir el pago de cada cuota mensual nos están cancelando financiación, costo y utilidad, así:

Total de la cuota	\$3.891,50
— Financiación	<u>-558,16</u>
Para distribuir entre costo y utilidad	<u><u>3.333,34</u></u>
El 75% es costo = $3.333,34 \times 75\% = 2.500,00$	
El 25% es utilidad = $3.333,34 \times 25\% = 833,34$	
	<u><u>3.333,34</u></u>

Lo podemos decir de otra manera: en la cuota mensual nos están cancelando:

Por financiación	558,16
Por recuperación del costo	2.500,00
Por utilidad realizada	<u>833,34</u>
Total de la cuota mensual	<u><u>\$3.891,50</u></u>

c. En el caso del señor Arturo Ramírez la utilidad realizada al cierre del año es:

	VALOR RECIBIDO	UTILIDAD REALIZADA	COSTO 75 %	Financiación.
Cuota inicial	30.000,00	7.500,00	22.500	-0-
1 cuota	3.891,50	833,34	2.500	558,16
2 cuotas	3.891,50	833,34	2.500	558,16
3 cuotas	3.891,50	833,34	2.500	558,16
4 cuotas	3.891,50	833,34	2.500	558,16
5 cuotas	3.891,50	833,34	2.500	558,16
TOTALES	49.457,50	11.666,70	35.000	2.790,80

5. Utilidad diferida la que no se ha realizado porque no se han pagado las cuotas.

Faltan 10 cuotas y en cada una la utilidad es \$833.34 entonces por realizar tenemos \$8.333,34.

EJERCICIO 2

Se tienen los siguientes datos:

Se vende al señor Luis Peña según contrato 108, una nevera por \$60.000. La cuota inicial es de \$20.000 y pagará el saldo en 12 cuotas mensuales. El costo del artículo es de \$40.000 y durante el año canceló 6 cuotas.

Calcule:

- La utilidad potencial en venta
- El porcentaje de utilidad potencial
- La utilidad realizada.
- La utilidad diferida

VERIFIQUE SUS RESPUESTAS CON LAS QUE APARECEN
AL FINAL DE LA UNIDAD

III CONTROL Y CONTABILIZACION DE LAS VENTAS A PLAZOS

A. EL CONTROL DE LAS CUENTAS POR COBRAR A PLAZOS:

La empresa que normalmente efectúa ventas a plazos, debe manejar una tarjeta auxiliar por cada cliente para tener un control efectivo sobre los vencimientos, la utilidad realizada, la utilidad diferida, la financiación, la recuperación del costo, etc.

Esta tarjeta auxiliar cumple la misma función que la ficha utilizada por las entidades bancarias cuando conceden un préstamo que debe ser cancelado en cuotas mensuales iguales. En ellas se controla el vencimiento, el abono a capital, el valor de los intereses, el cobro de intereses por mora, el saldo por cobrar, etc.

A continuación se presenta, a modo de ejemplo, una **tarjeta auxiliar de cuentas por cobrar a plazos**, con los datos de la venta al señor Arturo Ramírez:

Ver recuadro página siguiente:

**COLOMBIANA DE ELECTRODOMESTICOS
TARJETA AUXILIAR DE CUENTAS POR COBRAR A PLAZOS**

Cliente: Arturo Ramírez

Dirección: Calle 84 No. 32-25

Teléfono: 2664400 **Contrato No.** 100 **Valor del contrato:** \$88.372,50

Fecha contrato: 15-julio-19X2 **Fecha de vencimiento:** el 15 de cada mes

VALOR DE LA VENTA	\$80.000	100%	No. DE CUOTAS	Quince (15)
COSTO DEL ARTICULO	\$60.000	75%	CUOTA MENSUAL	\$3.891,50
UTILIDAD POTENCIAL	\$20.000	25%	FINANCIACION	\$558,16
CUOTA INICIAL	\$30.000		MENSUAL	
SALDO A FINANCIAR	\$50.000		COSTO RECUPE- RADO	
FINANCIACION	\$8.372,50		POR CUOTA	\$2.500,00
			UTILIDAD REA- LIZADA POR	XXXXXXXX
			CUOTA	\$833,34

Fecha	Documen- to No.	Valor	Saldo por cobrar	Costo re- munerado	Utilidad realizada	Finan- ciación	Mora
15 julio	410	30.000	58.372,50	22.500	7.500,00	-0-	-0-
15 agosto	520	3.891,50	54.481,00	2.500	833,34	558,16	-0-
15 sept.	630	3.891,50	50.589,50	2.500	833,34	558,16	-0-
15 oct.	690	3.891,50	46.698,00	2.500	833,34	558,16	-0-
15 noviem.	710	3.891,50	42.806,50	2.500	833,34	558,16	-0-
15 diciem.	800	3.891,50	38.915,00	2.500	833,34	558,16	-0-
Cierre a 31		49.457,50	-0-	35.000	11.666,70	2.790,80	

Al respaldo de la tarjeta habrá un cuadro de pagos (para continuar relacionando los pagos realizados por el cliente).

Se manejará una tarjeta por cada contrato firmado, y aunque una misma persona tenga 2 ó más contratos, para cada contrato se deberá utilizar una tarjeta.

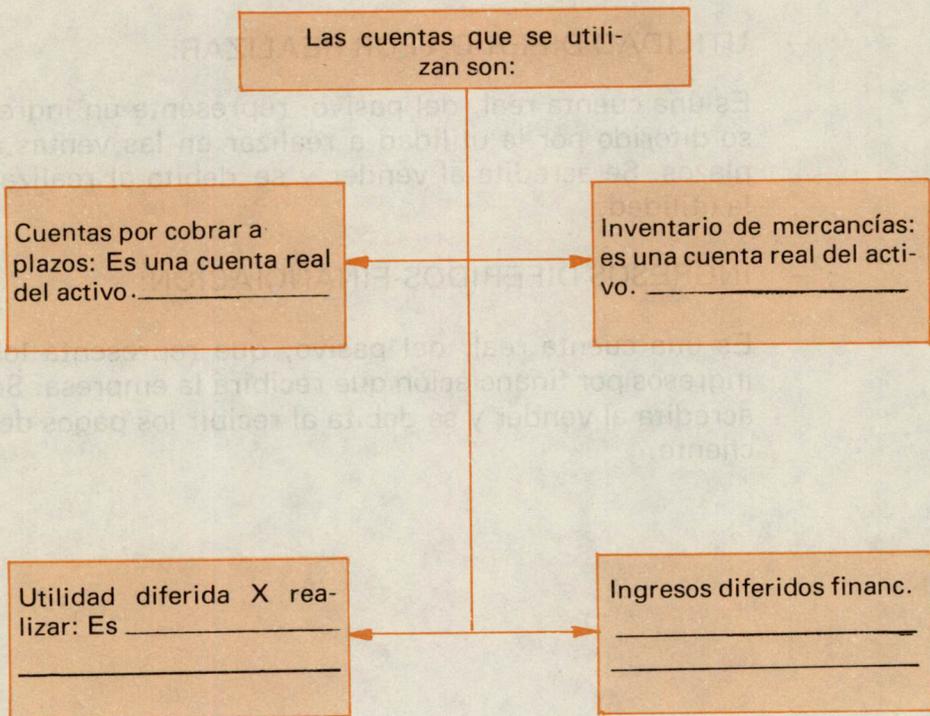
B. CONTABILIZACION DE VENTAS A PLAZOS:

Para registrar las ventas a plazos, los comprobantes de diario que deben realizarse son:

1. Al firmar el contrato

CONCEPTO	DEBE	HABER
Cuentas por cobrar Arturo Ramírez	88.372,50	
Inventario de Mercancías Orden de entrega No. 1004		60.000,00
Utilidad diferida por realizar en ventas a plazo		20.000,00
Ingresos diferidos - Financiación intereses en ventas a plazos		8.372,50
R/ para registrar ventas a plazos		
Sumas iguales	88.372,50	88,372,50

Aquí se puede observar que en el sistema especial de registro de las ventas a plazos no se utiliza la cuenta VENTAS en ningún momento.



Definamos las cuentas que se utilizan:

— CUENTAS POR COBRAR A PLAZOS:

Es una cuenta real, del activo, representa un derecho para la empresa. Se debita al efectuar la venta y se acredita con los abonos de los clientes.

— INVENTARIO DE MERCANCIAS:

Es una cuenta real del activo; representa un bien. Se acredita por la entrega del artículo.

— UTILIDAD DIFERIDA POR REALIZAR:

Es una cuenta real, del pasivo; representa un ingreso diferido por la utilidad a realizar en las ventas a plazos. Se acredita al vender y se debita al realizar la utilidad.

— INGRESOS DIFERIDOS-FINANCIACION:

Es una cuenta real, del pasivo, que representa los ingresos por financiación que recibirá la empresa. Se acredita al vender y se debita al recibir los pagos del cliente.

2. Al recibir la cuota inicial:

CONCEPTO	DEBE	HABER
Caja Principal	30.000	
Cuentas por cobrar a plazos Arturo Ramírez- Contrato No. 100		30.000
R/para registrar cuota inicial del contrato No. 100		
Utilidad diferida por realizar En ventas a plazos	7.500	
Ingresos-Utilidad realizada En ventas a plazos		7.500
R/ para registrar utilidad realizada en pago de cuota del contrato No. 100		
Sumas Iguales	37.500	37.500

3. Al recibir las cuotas mensuales:

CONCEPTO	DEBE	HABER
Caja Principal	3.891,50	
Cuentas por cobrar a plazos Arturo Ramírez		3.891,50
R/Para registrar pago de la primera cuota al contrato No. 100 en agosto 15		
Utilidad Diferida por realizar En ventas a plazos	833,34	
Ingresos diferidos financiación En ventas a plazos	558,16	
Ingresos-utilidad realizada En ventas a plazos-abono por cliente		833,34
Otros Ingresos-financiación Intereses recibidos financiación		558,16
R/para registrar los ingresos por utilidad realizada y financiación recibida.		
Sumas iguales	5.283,00	5.283,00

Recuerde: con los números 4, 5, 6, 7, se repite el mismo registro en cada pago del escrito en la tarjeta auxiliar de cuentas por cobrar a plazos

Las nuevas cuentas son:

INGRESOS- UTILIDAD REALIZADA: Es una cuenta nominal, de ingresos, saldo crédito. Indica los ingresos realizados en ventas a plazos.

Se cancela contra **PERDIDAS Y GANANCIAS** al cierre del período y queda en 0.

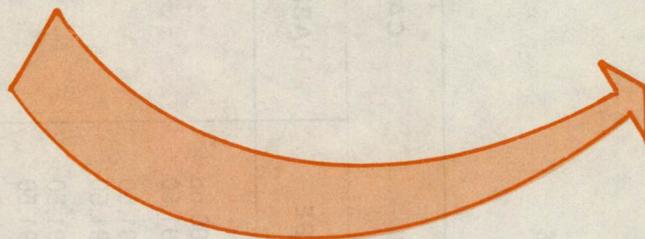
OTROS INGRESOS-FINANCIACION: Es una cuenta nominal, de ingresos, saldo crédito. Indica los ingresos recibidos por los intereses y financiación ganados. Se cancela contra **PERDIDAS Y GANANCIAS** al cierre del período.

4. En cada cuota mensual se hace el mismo registro No. 3:

Para el ejemplo se hace 4 veces (4) (5) (6) (7) por las cuotas de septiembre, octubre, noviembre y diciembre.

5. Mayorización:

Al mayorizar los comprobantes en el caso del señor Arturo Ramírez, tendríamos:



CAJA			
	DEBE	HABER	SALDO
1	30.000,00		30.000,00
3	3.891,50		33.891,50
4	3.891,50		37.783,00
5	3.891,50		41.674,50
6	3.891,50		45.566,00
7	3.891,50		49.457,50

CUENTAS POR COBRAR PLAZOS			
	DEBE	HABER	SALDO
1	88.372,50	30.000	88.372,50
2		3.891,50	58.372,50
3		3.891,50	54.481,00
4		3.891,50	50.589,50
5		3.891,50	46.698,00
6		3.891,50	42.806,50
7			38.915,00

UTILIDAD DIFERIDA POR REALIZAR			
	DEBE	HABER	SALDO
1		20.000,00	20.000,00
2	7.500,00		12.500,00
	833,34		
3	833,34		11.666,66
4	833,34		10.833,32
5	833,34		9.999,98
6	833,34		9.166,64
7			8.333,30

INGRESOS DIFERIDOS- FINANCIACION			
	DEBE	HABER	SALDO
1		8.372,50	8.372,50
3	558,16		7.814,34
4	558,16		7.256,18
5	558,16		6.698,02
6	558,16		6.139,86
7	558,16		5.581,70

INVENTARIO DE MERCANCIAS			
	DEBE	HABER	SALDO
1		60.000,00	60.000,00

INGRESOS-UTILIDAD REALIZADA			
	DEBE	HABER	SALDO
2		7.500,00	7.500,00
3		833,34	8.333,34
4		833,34	9.166,68
5		833,34	10.000,02
6		833,34	10.833,36
7		833,34	11.666,70

OTROS INGRESOS- FINANCIACION			
	DEBE	HABER	SALDO
3		558,16	558,16
4		558,16	1.116,32
5		558,16	1.674,48
6		558,16	2.232,64
7		558,16	2.790,80

A continuación presentamos la explicación del uso de los registros de mayorización:

1. Mayorización del asiento para registrar la venta a plazos el 15-julio-82 según contrato No. 100
2. Mayorización del asiento para registrar el pago de la cuota inicial el 15-julio-82.
3. 4, 5, 6 y 7 mayorización de los asientos para registrar el pago de las cuotas siguientes: 15-agosto- 15 septiembre- 15 octubre- 15 nov.- y diciembre/82.

EJERCICIO 3

Resuelva el ejercicio que se presenta a continuación para que compruebe una vez más el resultado de sus esfuerzos de aprendizaje.

Tenemos los siguientes datos:

Se vende una máquina según contrato 10.022 del 20 de octubre X2 por \$280.000 la cuota inicial es de \$80.000 y el saldo se pacta a 12 meses (cuotas mensuales). El cliente es "la conquista" situado en la calle 20 No. 100-05 y a 31 de diciembre X2 ha pagado 2 cuotas.

Prepare:

1. La tarjeta de cuentas por cobrar
2. Los comprobantes de diaria por registrar
 - a. La venta a plazos
 - b. El pago de la cuota inicial
 - c. El pago efectuado el 20 de nov. X 2
 - d. El pago efectuado el 20 de diciembre de X2
3. Mayorice los comprobantes anteriores.

COMPARE SUS RESPUESTAS CON LAS QUE APARECEN AL FINAL DE LA UNIDAD.

IV INFORMACION COMPLEMENTARIA

A. INFORMES A LA ADMINISTRACION DE IMPUESTOS NACIONALES:

Las empresas que realizan ventas a plazos por el sistema especial, están obligadas a presentar un cuadro al cierre del período que contenga los siguientes datos, que se obtienen de la tarjeta auxiliar:

Contrato No.	Valor Contrat. No.	Costo artículos	Utilidad potencial	Financiac.	Abonos rec. 19	Financ. recib.	Costo recuperado y utilidad
100	88372,50	60.000	20.000	8.372,50	49.457,5	2.790,80	46.666,70
Totales	88372,50	60.000	20.000	8.372,50	49.457,5	2.790,80	46.666,70

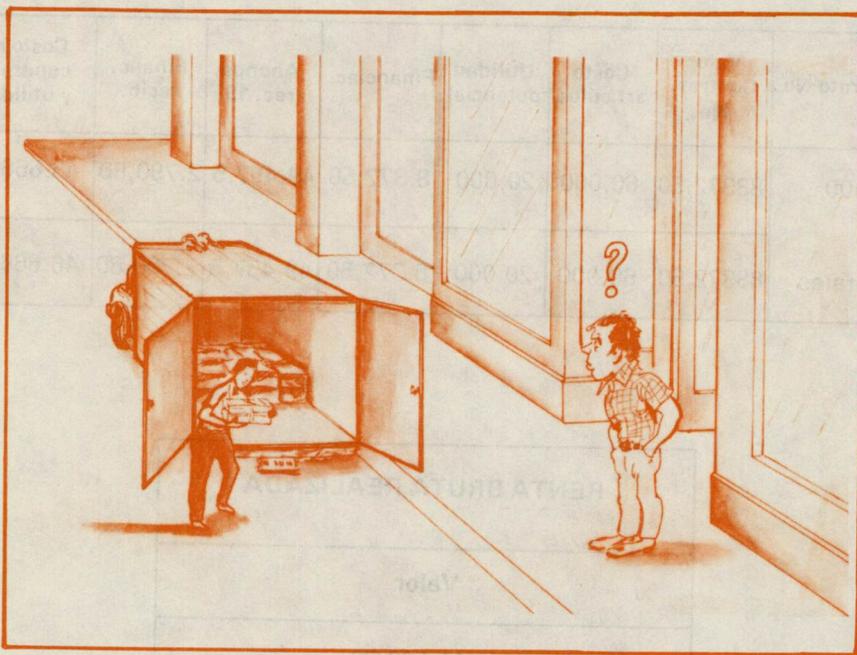
RENDA BRUTA REALIZADA	
%	Valor
25	11.666,70
—	11.666,70

Se deben relacionar todos los contratos que se han realizado y los que durante el año han tenido abonos de los clientes; de ahí la importancia de tener un control adecuado sobre cada contrato vigente.

Este informe se elabora para presentarlo como anexo a la declaración de renta en cada ejercicio fiscal.

B. LA REPOSESION DEL ARTICULO:

Debido a que la propiedad no se transfiere sino hasta cuando se cancela totalmente el contrato, en caso de incumplimiento en el pago, el vendedor puede volver a posesionarse de la mercancía.



La recuperación de un artículo se inicia luego de hacer en forma reiterada el cobro de las cuotas atrasadas.

Cuando el artículo regresa a la empresa debe ser avaluado de acuerdo a su estado y registrarse en el inventario de segundas. Es posible entonces tener pérdida o utilidad en la reposición.

En el caso del señor Arturo Ramírez, suponiendo que no vaya a pagar cuotas, que la mercancía se recupera en abril de 19x3 y que se valua por \$30.000 el registro es:

Inventario de Mercancías Segundas	30.000,00	
Utilidad diferida por realizar En ventas a plazos	8.333,30	
Ingresos diferidos-financiación Ventas a plazos	5.581,70	
Cuentas por cobrar Arturo Ramírez		38.915,00
Ingresos reposición de mercancía R/para registrar reposición de mercancía		5.000,00
SUMAS IGUALES	<u>43.915,00</u>	<u>43.915,00</u>

Las cifras se obtienen de la mayorización de las cuentas, o por análisis de la tarjeta auxiliar, y se pueden comprobar con los siguientes pasos:

a. El costo de las mercancías	60.000,00
— costo de recuperación según tarjeta	<u>35.000,00</u>
CONCLUSION: Costo por recuperar	<u>25.000,00</u>
b. Valor asignado a mercancía recuperada	30.000,00
— costo por recuperar	<u>25.000,00</u>
CONCLUSION: Utilidad en reposición	<u>5.000,00</u>

EJERCICIO 4

1. Con los datos de las ventas a Arturo Ramírez; Luis Peña, y la "Conquista", presente el informe para la Administración de Impuestos Nacionales a 31-12-X2
2. Si el señor Luis Peña cancela 2 cuotas más y no se vuelven a recibir sus pagos. Registre la reposición del artículo que se valúa en \$20.000,00 en mayo de 19/3.

COMPARE SUS RESPUESTAS CON LAS QUE APARECEN AL FINAL DE LA UNIDAD.

RECAPITULACION

La venta a plazos es la entrega de mercancías a cambio del pago de una cuota inicial del comprador y por cancelar el saldo en cuotas mensuales.

La empresa que realice ventas a plazos y quiera registrarlas por el sistema especial debe llevar la contabilidad por el sistema de caución; en forma permanente y organizada, realizar ventas de este tipo, y tener autorización previa de la Administración de Impuestos Nacionales para utilizarlo.

Las cuotas mensuales se establecen de acuerdo a la tabla de amortización en la cual están incluidos los intereses de financiación de acuerdo al plazo concedido.

En el sistema especial se deben registrar y presentar:

- A. El valor de ventas y el costo de mercancías
- B. La utilidad potencial y el % de la utilidad potencial
- C. Establecer la utilidad recibida o efectiva durante el período
- D. Indicar el saldo de la utilidad diferida o por realizar

Las cuentas nuevas que se presentan en este sistema son:

- a. Cuentas por cobrar a plazos
- b. Utilidad diferida por realizar
- c. Ingresos diferidos- financiación
- d. Utilidad realizada.

Es obligación de la empresa presentar un informe anual ante la Administración de Impuestos Nacionales en el que indique en forma detallada el valor de los contratos, costo de ventas, la utilidad potencial, los abonos recibidos, el costo recuperado y la utilidad bruta realizada durante un determinado período.

AUTOEVALUACION FINAL

Después de haber estudiado la unidad y haber respondido correctamente sus ejercicios, regrese a la autoprueba de avance y contéstela, así podrá comprobar si su aprendizaje fue completo.



AMIGO (A): A continuación le presentamos un cuadro, que contiene los datos emitidos en la autoprueba; el cuidadoso análisis del mismo lo conducirá a resolver más fácilmente el ejercicio.

El siguiente cuadro de respuesta a la Auto-prueba no lo debe usted presentar.
 Le sirve como guía en el análisis necesario para establecer los datos a contabilizar

PARA ESTABLECER	EL ANALISIS DE LA INFORMACIONES	CONTRATOS DE SEPTIEMBRE			Datos a contabilizar
		No. 1001	No. 1002	No. 1003	
El valor de la cuota mensual	Precio de venta del artículo -cuota inicial	450.000	240.000,00	150.000,00	
		100.000	60.000,00	50.000,00	
El valor total de los contratos	Saldo por financiar	350.000	180.000,00	100.000,00	
	X Índice de amortización (según tabla)	0.06116	0.05287	0.06670	
	Valor de la cuota mensual	21.406	9.516,60	6.670,00	
	Cuota mensual X Número de cuotas	21.406 X 20	9.516,60 X 24	6.670,00 X 18	
	Total a recaudar a plazos + Cuota inicial	428.120 + 100.000	228.398,40 + 60.000,00	120.060,00 + 50.000,00	
	Valor total contratos	528.120	288.398,40	170.060,00	
La financiación mensual	Total a recaudar a plazos -saldo por financiar	428.120 - 350.000	228.398,40 - 180.000,00	120.060,00 - 100.000,00	986.578,40
	Valor financiación total - Número de cuotas	÷ 78.120 ÷ 20	÷ 48.398,40 ÷ 24	÷ 20.060,00 ÷ 18	
	Valor de financiación mensual	3.906	2.016,60	1.144,44	
Utilidad y % de utilidad	Precio de venta -Costo de ventas Inventario de mercancías	450.000 - 320.000	240.000,00 - 150.000,00	150.000,00 - 90.000,00	560.000,00
	Utilidad en venta y porcentaje	130.000	90.000,00	60.000,00	

Distribución del valor de la cuota mensual.	Cuota mensual a cobrar -Financiación por cuota	21.406 -3.906	9.016,60 -2.016,60	6.670,00 -1.114,44	37.592,60 7.037,04
	Para recuperar costo y realizar utilidad.	17.500,00 -12.444,25 - 5.055,75	7.000,00 -4.687,50 -2.812,50	5.555,56 (100) -3.333,22 (60) -2.222,22 (40)	10.090,47
Distribución cuota inicial	Valor cuota inicial Recuperación costo Realización utilidad en la cuota inicial	100.000,00 - 71.110,00 28.890,00	60.000,00 -37.500,00 -22.500,00	50.000,00(100) -30.000,00 (60) -20.000,00 (40)	210.000,00 71.390,00

RESPUESTAS A LA AUTOPRUEBA DE AVANCE

DISTRIEQUIPOS

COMPROBANTE DE DIARIO

Fecha: 30-sept. 83 No. _____

CODIGO	CUENTAS	PARCIALES	DEBITOS	CREDITOS
	CUENTAS POR CO- BRAR A PLAZOS		986.578,40	
	Juan Sepúlveda cont. 1001	528.120,00		
	Luis Cáceres cont. 1002	288.398,40		
	Martha Martínez Cont. 1003	170.060,00		
	INGRESOS DIFERI- DOS			
	Financiación	146.578,40		146.578,40
	UTILIDAD POR REA- LIZAR			280.000,00
	Utilidad en ventas a plazos	280.000,00		
	Inventario de Merc.			560.000,00
	R/Para registrar ventas a plazos del mes			
	SUMAS IGUALES		986.578,40	986.578,40

DISTRIEQUIPOS

COMPROBANTE DE DIARIO

Fecha: 30 sept- 83 No. _____

COD.	CUENTAS	PARCIALES	DEBITOS	CREDITOS
	Caja Principal	210.000,00	210.000,00	
	CUENTAS POR COBRAR A PLAZOS			210.000,00
	Juan Sepúlveda	100.000,00		
	Luis Cáceres	60.000,00		
	Martha Martínez	50.000,00		
	UTILIDAD POR REALIZAR Utilidad en ventas a plazos		71.390,00	
	INGRESOS UTILIDAD REALIZADA Utilidad realizada ventas a plazos			71.390,00
	R/para registrar las cuotas iniciales pagadas y la utilidad realizada			
	SUMAS IGUALES		281.390,00	281.390,00

DISTRIEQUIPOS

COMPROBANTE DE DIARIO

Fecha: 31 Oct-83

No. _____

COD.	CUENTAS	PARCIALES	DEBITOS	CREDITOS
	CAJA Principal	<u>37.592,60</u>	37.592,60	
	UTILIDAD POR REALIZAR Por pagos de cuotas	<u>10.090,47</u>	10.090,47	
	INGRESOS DIFERIDOS Financiación	<u>7.037,04</u>	7.037,04	
	INGRESOS POR UTILIDAD REALIZADA Ganancia realizada ventas a plazos	<u>10.090,47</u>		10.090,47
	OTROS INGRESOS Financiación	<u>7.037,04</u>		7.037,04
	CUENTAS POR COBRAR A PLAZOS Juan Sepúlveda Contrato 1001	21.406,00		37.592,60
	Luis Cáceres Contrato 1002	9.516,60		
	Martha Martínez Contrato 1003	<u>6.670,00</u>		
	R/registrar pago cuotas del mes			
	SUMAS IGUALES		54.720,11	54.720,11

DISTRIEQUIPOS

COMPROBANTE DE DIARIO

Fecha: 30-Nov. - 83 No. _____

Código	CUENTAS	PARCIALES	DEBITO	CREDITO
	Caja Principal	37.592,60	37.592,60	
	Utilidad por realizar Por pago de cuotas	10.090,47	10.090,47	
	Ingresos diferidos Financiación	7.037,04	7.037,04	
	Ingresos por utilidad realizada			10.090,47
	Ganancia realizada en ventas a plazos	10.090,47		
	Otros Ingresos Financiación	7.037,04		7.037,04
	Cuentas por cobrar a plazos			37.592,60
	Juan Sepúlveda Cont. No. 1001	21.406,00		
	Luis Cáceres Cont. No. 1002	9.516,60		
	Martha Martínez Cont. 1003	6.670,00		
	R/registros pago de cuotas del mes			
	SUMAS IGUALES		54.720,11	54.720,11

DISTRIEQUIPOS

COMPROBANTE DE DIARIO

Fecha: 31-Dic. 83

No. _____

COD.	CUENTAS	PARCIALES	DEBITOS	CREDITOS
	Caja Principal	<u>37.592,60</u>	37.592,60	
	Utilidad por realizar Por pagos de cuotas	<u>10.090,47</u>	10.090,47	
	Ingresos Diferidos Financiación	<u>7.037,04</u>	7.037,04	
	Ingresos por utilidad realizada Ganancia realizada ventas a plazos	<u>10.090,47</u>		10.090,47
	Otros ingresos Financiación	<u>7.037,04</u>		7.037,04
	Cuentas por cobrar a plazos			37.592,60
	Juan Sepúlveda Cont. No. 1001	21.406,00		
	Luis Cáceres Cont. No. 1002	9.516,60		
	Martha Martínez Cont. No. 1003	<u>6.670,00</u>		
	R/ registrar pagos de cuotas del mes			
	SUMAS IGUALES		54.720,11	54.720,11

DISTRIEQUIPO

NOMBRE Juan Sepúlveda No. CONTRATO 1001
 FECHA DE PAGO 4 Septiembre/ 82 PLAZO 20 meses
 VALOR DEL CONTRATO \$528.120 COSTO \$320.000
 FINANCIACION \$78.120 VALOR DE LA VENTA 450.000

FECHA	RCB. CAJA No.	VALOR	COSTO	UTIL. REALI.	FINANCIACN.	MORA
4 Sept.		100.000	71.110	28.890		
4 Octbr.		21.406	12.444,25	5.055,75	3.906	
4 Novbr.		21.406	12.444,25	5.055,75	3.906	
4 Dicbr.		21.406	12.444,25	5.055,75	3.906	
		<u>164.218</u>	<u>108.442.75</u>	<u>44.057.25</u>	<u>11.718</u>	

DIESTRIEQUIPO						
NOMBRE	Luis Cáceres	No. CONTRATO	1002			
FECHA DE PAGO	12 Septiembre/ 82	PLAZO	24 meses			
VALOR CONTRATO	\$288.398,40	COSTO	\$150.000			
FINANCIACION	\$48.398,40	VALOR VENTA	\$240.000			
FECHA	RCB. CAJA No.	VALOR	COSTO	UTILD. REAL	FINANC/ON	MORA
12 Sept.		60.000	37.500	22.500		
12 Octb.		9.516,60	4.687,50	2.812,50	2.016,60	
12 Novb.		9.516,60	4.687,50	2.812,50	2.016,60	
12 Dicb.		9.516,60	4.687,50	2.812,50	2.016,60	
		<u>88.549,80</u>	<u>51.562,50</u>	<u>30.937,50</u>	<u>6.049,80</u>	

DISTRIEQUIPO						
NOMBRE	Martha Cárdenas	No. CONTRATO	1003			
FECHA DE PAGO	25 Septiembre/ 82	PLAZO	18 Meses			
VALOR CONTRATO	\$170.060	COSTO	\$90.000			
FINANCIACION	\$20.060	VALOR VENTA	\$150.000			
FECHA	RCB. CAJA No.	VALOR	COSTO	UTIL. REALIZ.	FINAN/ON	MORA
25 Sept.		50.000	30.000	20.000		
25 Oct.		6.670	3.333,34	2.222,22	1.114,44	
25 Novb.		6.670	3.333,34	2.222,22	1.114,44	
26 Dicb.		6.670	3.333,34	2.222,22	1.114,44	
		70.010	40.000,02	26.666,66	3.343,32	

MAYORIZACION

INGRESOS DIFERIDOS- FINANCIAC.			
	DEBE	HABER	SALDO
1	7.037,04	146.578,40	146.578,40
2	7.037,04		139.541,36
3	7.037,04		132.504,32
4			125.467,28
5			

CUENTAS POR COBRAR A PLAZOS			
	DEBE	HABER	SALDO
1	986.578,40		986.578,40
2		210.000,00	776.578,40
3		37.592,60	738.985,80
4		37.592,60	701.393,20
5		37.592,60	663.800,60

UTILIDAD POR REALIZAR			
	DEBE	HABER	SALDO
1			
2	71.390,00	280.000,00	280.000,00
3	10.090,47		208.610,00
4	10.090,47		198.519,33
5	10.090,47		188.429,06
			178.338,59

INGRESOS UTILIDAD REALIZADA			
	DEBE	HABER	SALDO
2		71.390,00	71.390,00
3		10.090,47	81.480,47
4		10.090,47	91.570,94
5		10.090,47	101.661,41

CAJA			
	DEBE	HABER	SALDO
2	210.000,00		210.000,00
3	37.592,60		247.592,60
4	37.592,60		285.185,20
5	37.592,60		322.777,80

OTROS INGRESOS- FINANCIEROS			
	DEBE	HABER	SALDO
3		7.037,04	7.037,04
4		7.037,04	14.074,08
5		7.037,04	21.111,12

DISTRIEQUIPO

RELACION DE INGRESOS EN VENTAS A PLAZOS
PERIODO GRAVABLE 1982

CONTRATO	VALOR CON- TRATO	TOTAL ABONOS	UTILIDADES A REALIZAR	INGRESOS UTILIDAD REAL	INGRESOS FINANCIA- CION
1001	528.120,00	164.218,00	130.000,00	44.057,25	11.718,00
1002	288.398,40	88.549,80	90.000,00	36.937,50	6.049,80
1003	170.060,00	70.010,00	60.000,00	26.666,66	3.343,32

RESPUESTAS A LOS EJERCICIOS

Ejercicio No. 1

1. Es la venta de mercancía en las que el cliente se compromete a cancelar una cuota inicial al recibir el artículo y el saldo lo paga en cuotas mensuales iguales en 6, 12, 18, 20 ó más meses de acuerdo a los planes que que le ofrezca la empresa.
2.
 - a. Llevar la contabilidad por el sistema de causación
 - b. De forma regular, organizada y permanente realizar ventas a plazos.
 - c. Obtener autorización previa de la Administración de Impuestos Nacionales para utilizar el sistema de registro.
3. Es común que en las ventas a plazos, debido al plazo que se concede, se cobren intereses.
4. \$160.000 precio de venta
 \$ 40.000 cuota inicial
 24 meses

Precio de la venta		\$160.000,00
cuota inicial		40.000,00
Valor a financiar		<u>120.000,00</u>
Factor de financiación para 24 meses	X	0,05287
Cuota mensual		<u><u>6.344,40</u></u>
Monto total de la financ.:		
Valor cuota mensual		6.334,40
Número de cuotas		X 24
Suma a recaudar		<u>152.265,60</u>
Valor a financiar		<u>120.000,00</u>
Monto financiación		<u><u>32.265,60</u></u>

El artículo tendría un costo para quien lo compra de:

Precio de venta	160.000,00
Monto financiación	32.265,60

192.265,60

160.000,00	
32.265,60	
<u>192.265,60</u>	
160.000,00	
32.265,60	
<u>192.265,60</u>	

Ejercicio No. 2

1. Utilidad potencial = valor venta- costo = 20.000,-o
2. Porcentaje de utilidad potencial = $\frac{\text{Utilidad potencial}}{\text{valor venta}} = 33\%$
3. Utilidad realizada

a. Valor cuota mensual

Valor de la cuota:	$\$40.000 \times 0,09546 =$	3.782,40
Total recaudar:	$3.782,40 \times 12 =$	45.388,80
Financiación:	$45.388,80 - 40.000 =$	5.388,80
Financiación mensual:	$\frac{5.388,80}{12} =$	449,06

b. Distribución de la cuota mensual:

Total cuota	3.782,40
Financiación	<u>449,06</u>

Para distribuir entre
costo y utilidad 3.333,34

El 75% es costo = $3.333,32 \times 25\% = 2.500,00$

El 25% es utilidad = $3.333,34 \times 75\% = 833,34$

3.333,34

c. La utilidad realizada al cierre del año es:

	VALOR RECI- BIDO	UTILIDAD REA- LIZADA 25%	COSTO 75%	FINANCIACION
Cuota ini- cial	40.000,00	10.000,00	30.000,00	
1 cuota	3.782,40	8.333,34	2.500,00	449,06
2 cuota	3.782,40	8.333,34	2.500,00	449,06
3 cuota	3.782,40	8.333,34	2.500,00	449,06
4 cuota	3.782,40	8.333,34	2.500,00	449,06
5 cuota	3.782,40	8.333,34	2.500,00	449,06
6 cuota	3.782,40	8.333,34	2.500,00	449,06
TOTALES	62.694,40	60.000,04	45.000,00	2.694,36

4. Faltan 6 cuotas y en cada una la utilidad es \$833.34 entonces por realizar tenemos \$5.000,04

Ejercicio No. 3

**COLOMBIANA DE ELECTRODOMESTICOS
TARJETA AUXILIAR DE CUENTAS POR COBRAR A PLAZOS**

CLIENTE: La Conquista
TELEFONO

DIRECCION Calle 20 No. 100-05
CONTRATO No. 10022 VALOR CONTRATO 306.944.00
FECHA DE VENCIMIENTO 20 DE CADA MES

FECHA CONTRATO 20 DE OCTUBRE/82

VALOR DE LA VENTA	\$280.000.00	100%	Nº. DE CUOTAS	12 CUOTAS MENSUALES
COSTO DEL ARTICULO	\$200.000.00	71.43%	CUOTA MENSUAL	18.912.00
UTILIDAD POTENCIAL	\$ 80.000.00	28.57%	FINANC. MENSUAL	2.245.33
CUOTA INICIAL	\$ 80.000.00		COSTO RECUPERADO	XXXXXX
SALDO X FINANCIAR	\$200.000.00.		POR CUOTA	11.905.00
FINANCIACION	\$ 26.944.00		UTILIDAD REALIZADA	XXXXXX
			POR CUOTA	4.761.67

FECHA	DOCUMENTO	VALOR	SALDO COS	COSTO REALIZ	UTILIDAD REALZ	FINANCIAC.
20-10-82		80.000	202.245.33	142.860.00	57.140.00	-0-
20-11-82		18.912	183.333.33	11.905.00	4.761.67	2.245.33
20-12-82		18.912	164.421.33	11.905.00	4.761.67	2.245.33
Cierre a	31-12-82	117.824		166.670.00	66.663.34	4.490.66

CUENTAS POR COBRAR A PLAZOS

Almacén la conquista

306.944.00

INVENTARIO DE MERCANCIAS

Orden de entrega No.

200.000.00

UTILIDAD DIFERIDA POR REALIZAR

En venta a plazos

80.000.00

INGRESOS DIFERIDOS - FINANCIACION

Intereses en ventas a plazos

R/para contabilizar ventas a plazos

26.944.00

SUMAS IGUALES

306.944.00

306.944.00

2-AL RECIBIR LA CUOTA INICIAL**CAJA**

Principal

80.000.00

CUENTAS POR COBRAR A PLAZOS

La conquista Contrato 10022

R/para registrar cuota inicial

80.000.00

UTILIDAD DIFERIDA POR REALIZAR

En ventas a plazos

57.140.00

INGRESOS UTILIDAD REALIZADA

En ventas a plazos

R/Para registrar utilidad realizada.

en pago cuota inicial contrato 10022

57.140.00

SUMAS IGUALES

137.140.00

137.140.00

3- AL RECIBIR LAS CUOTAS MENSUALES

CAJA

Principal

CUENTAS POR COBRAR A PLAZOS

La conquista

R/ para registrar pago de una cuota al contrato 10022

UTILIDAD DIFERIDA POR REALIZAR

En ventas a plazos

INGRESOS DIFERIDOS - FINANCIACION

En ventas a plazos

INGRESOS UTILIDAD REALIZADA

En ventas a plazos - Abono cliente

OTROS INGRESOS - FINANCIACION

Intereses recibidos financiación

R/ para registrar los ingresos por

utilidad realizada y financiación

SUMAS IGUALES

18.912.00	18.912.00
11.905.00	11.905.00
2.245.33	2.245.33
33.062.33	33.062.33

CAJA		
DEBE	HABER	SALDO
80.000.00		80.000.00
18.912.00		98.912.00
18.912.00		117.824.00

CUENTAS POR COBRAR A PLAZOS		
DEBE	HABER	SALDO
306.944.00		306.944.00
	80.000.00	226.944.00
	18.912.00	208.032.00
	18.912.00	189.120.00

UTILIDAD DIFERIDA POR REALIZAR		
DEBE	HABER	SALDO
	80.000.00	80.000.00
57.140.00		22.860.00
14.761.67		18.098.33
4.671.67		13.336.66

INVENTARIO DE MERCANCIAS		
DEBE	HABER	SALDO
	200.000.00	

INGRESOS DIFERIDOS FINANCIACION		
DEBE	HABER	SALDO
	26.944	26.944.00
2.245.33		24.698.67
2.245.33		22.453.34

INGRESOS UTILIDAD REALIZADA		
DEBE	HABER	SALDO
	57.140.00	57.140.00
	4.761.67	61.901.67
	4.761.67	66.663.34

OTROS INGRESOS FINANCIACION		
DEBE	HABER	SALDO
	2.245.33	2.245.33
	2.245.33	4.490.66

Ejercicio No. 4

REPOSESION DEL ARTICULO

Inventario de mercancías	20.000,00	
Segundas		
Utilidad diferida por realizar	5.000,04	
En ventas a plazos		
Ingresos diferidos financiación	2.694,36	
En ventas a plazos		
Cuentas por cobrar		17.694,40
Luis Peña		
Ingresos Reposición mercancías		10.000,00
R/para registrar reposición de mercancías		
SUMAS IGUALES	<u>27.694,40</u>	<u>27.694,40</u>

ADMINISTRACION DE IMPUESTOS NACIONALES

CONTRATO No.	VALOR CONTRATO	COSTO ARTICULO	UTILIDAD POTENCIAL	FINANCIACION	ABONO RECIBIDO	FINANCIACION RECIBIDA	COSTO RECIBIDO	UTILIDAD REALIZADA
100	88.372,50	60.000	20.000	8.372,50	49.457,50	2.790,80	35.000,00	11.666,70
105	65.388,80	40.000	20.000	5.388,80	42.694,40	2.694,36	30.000,00	10.000,04
10022	306.944,00	200.000	80.000	26.944,00	117.824,00	4.490,66	166.670,00	66.663,34
TOTALES	460.705,30	300.000	120.000	40.705,30	209.975,90	9.975,82	231.670,00	88.330,08

TRABAJO ESCRITO

VENTAS A PLAZOS

Elabore los comprobantes de cada mes, auxiliares y controles de las siguientes operaciones realizadas por la Empresa El Industrial:

Octubre 2
Contrato 1001 Máquina EX-3615
Cliente: Luis Peña
Precio Venta: 280.000
Costo: 200.000
Plazo: 18 Meses
Cuota inicial: 56.000

Octubre 5
Contrato 1002 Máquina AL-3682
Cliente: José Castro
Precio venta: 340.000
Costo: 250.000
Plazo: 24 meses
Cuota inicial: 85.000

Octubre 10
Contrato 1003 Máquina RU-1021
Cliente: Inés Tovar
Precio venta: 175.000
Costo: 105.000
Plazo: 15 meses
Cuota inicial: 70.000

Octubre 18
Contrato 1004 Máquina SL-1622
Cliente: Clara Ariza
Precio venta: 210.000
Costo: 140.000
Plazo: 20 meses
Cuota inicial: 63.000

Elabore:

1. Comprobante de registro de los contratos firmados en octubre
2. Comprobante de registro de pago de cuotas iniciales en octubre
3. Comprobante de registro de pago de cuotas de noviembre
4. Mayorice los comprobantes y presente el auxiliar de cada contrato
6. El informe para la Administración de Impuestos por ventas a plazos

BIBLIOGRAFIA

Usted puede ampliar sus conocimientos consultando los capítulos correspondientes al tema de su búsqueda en los siguientes textos:

BOLAÑO, César. Contabilidad, Mc Graw Hill, Serie Schaum.
Bogotá, 1982.

GOMEZ Bravo, Oscar. Contabilidad Financiera, Copy, Yepes.
Medellín, 1982.

HARGADON, Bernard. Principios de Contabilidad, Norma.
Bogotá, 1982.

HURTADO, Alberto. Contabilidad Comercial, Presencia. Bogotá,
1982.

NOTA:

Gran parte de los formatos utilizados en el presente Bloque Modular son de "Legislación Económica Ltda. Formas Minerva".

¡El conocimiento es paz...!
Capacitar es invertir en Colombia.

